



Unser Kunde ist Hersteller eines neuartigen Systems im Bereich der volatilen Anästhetika. Damit ist ein technologischer Fortschritt im Bereich der Intensivmedizin vollzogen, ein Schritt in die Verbesserung der Therapie bei schwerstkranken Patienten. Die Verabreichung von inhalativen Sedativa auf Intensiv-Stationen und deren Organisation ist Schwerpunkt unseres Kunden. Für die deutsche Niederlassung wird gesucht:

1 Vertriebsmitarbeiter/in für das Gebiet Hamburg, Berlin , Schleswig-Holstein, Niedersachsen, Sachsen-Anhalt und Mecklenburg-Vorpommern

Aufgaben im Einzelnen:

- Steigerung der Vertriebsumsätze und der Kundenzahl im eigenen Verkaufsgebiet durch wirkungsvolle Verkaufstätigkeit
- Erstellung von ONLINE - Berichterstattung und monatliche Abstimmung mit dem Business Unit Managers
- Betreuung aller Krankenhäuser/Kliniken im Verkaufsgebiet
- Ausführung der jeweils aufgetragenen Aufgaben im eigenen Verkaufsgebiet, insbesondere die Beratung sowie Verkaufsaktivitäten für die Produkte
- Umsetzung der Strategien der Geschäftsführung und des BU-Managers
- organisieren von Präsentationen und Demonstrationen der Therapie in Krankenhäusern des eigenen Verkaufsgebiets
- Unterstützung und Follow-up während der Testläufe vor Ort
- Entwicklung und Förderung der Beziehungen zwischen den Anwendern und dem Unternehmen
- Beteiligung an Kongressen, Organisation von lokalen Veranstaltungen
- Bereitschaft zur Verbesserung beruflichen Fähigkeiten und Optimierung der Produktkenntnis auf dem höchsten Niveau
- Betreuung und Beratung aller Fachdisziplinen und Ärztgruppen sowie Pflegern und Pflegerinnen

Anforderungen:

- Ausbildung als examinierte/r Krankenpfleger, Krankenschwester, Fachkrankenpfleger/schwester mit Fachweiterbildung Anästhesie / Intensiv oder fundierte Kenntnisse der Intensiv- und Anästhesie-Abteilungen und dem Verkauf in diesen Bereichen
- Verkaufs- und Erfolgsorientierung
- Motivation und selbständiges Handeln
- Organisationstalent
- Englischkenntnisse
- Teamfähigkeit und Teaminteresse
- Flexibilität und Beharrlichkeit
- Ehrgeiz
- Gute EDV Kenntnisse
- Präsentationsvermögen
- Sicher im Umgang mit Ansprechpartnern aus allen Fachdisziplinen, mit Medizintechnikabteilungen, Verwaltung und Einkauf
- Bereitschaft zu einer Arbeit in Patientennähe und Umgang mit Schwerkranken
- Hohe Reisebereitschaft



Unser Kunde bietet Ihnen neben einer interessanten Position eine fundierte Einarbeitung und Produkteschulung, ein für Ihre Tätigkeit eingerichtetes Home-office, einen Mittelklasse-Dienstwagen und eine leistungsorientierte Vergütung, deren variablen Anteil Sie selbst mit Ihren Erfolgen steigern können.

Sie sind interessiert? Dann senden Sie bitte Ihre vollständigen Unterlagen an die Personalberatung Petra Danowski, Erdmannstrasse 16, 22765 Hamburg. **Informationen geben wir Ihnen gern vorab unter der Telefonnummer:**

040-39903311, oder mobil: 0176-62924405, gern beantworte ich Ihnen auch Fragen per mail: pd@danowski-personalberatung.de.